

КЕМЕРОВСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ МЕДИЦИНСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ Кафедра <u>Фармации</u>

АННОТАЦИЯ

рабочей программы дисциплины Медицинское и фармацевтическое товароведение по направлению подготовки 33.05.01 «Фармация»

Трудоемкость в часах / ЗЕ	288/8
Цель изучения дисциплины	подготовка высококвалифицированного специалиста, воспитанного в духе лучших достижений отечественной и мировой науки, культуры и фармации, владеющего научными знаниями, современными технологиями и профессиональными компетенциями, связанными с готовностью реализовывать поставленные цели и задачи и позволяющих специалисту – провизору быть конкурентоспособным и востребованным на рынке труда, подготовка специалистов, способных решать задачи по оказанию квалифицированной своевременной доступной качественной фармацевтической помощи и по обеспечению гарантий безопасности использования ЛС и формирование системных знаний у студентов об основах организации работы аптечных организаций. Сформировать у студентов товароведческое мышление, выработать умение и навыки по товароведческому анализу и маркетинговым исследованиям медицинских товаров, определению влияния условий хранения, вида упаковки на качество медицинских и фармацевтических товаров, делать объективные выводы о возможности использования изделий в медицинской и фармацевтической практике.
Место дисциплины в	Блок 1. Дисциплины
учебном плане	Блок 1.1.Обязательная часть
Изучение дисциплины требует знания, полученные ранее при освоении дисциплин	История фармации, экономическая теория, математика, общая гигиена, биоэтика ,психология и педагогика, правоведение, информатика безопасность жизнедеятельности, медицина катастроф, фармакология, фармацевтическая технология, фармакогнозия, токсикологическая химия.
Данная дисциплина необходима для успешного освоения дисциплин	производственная практика «Практика по управлению и экономике фармацевтических организаций».
Формируемые компетенции (индекс компетенций)	ПК-6
Изучаемые темы	Раздел 1. Основы товароведения. 1.Предмет и задачи медицинского и фармацевтического товароведения. 2.Основные положения государственной системы стандартизации.

- 3. Техническое регулирование, стандартизация и сертификация медицинских, фармацевтических и парафармацевтических товаров.
- 4. Товар Потребительская стоимость.
- 5. Основные положения государственной системы стандартизации. НТД.
- 6. Классификация и кодирование медицинских, фармацевтических товаров.

Раздел 2. Основы товароведческого анализа.

- 1. Факторы, сохраняющие потребительские свойства и качество товаров.
- 2. Организация хранения различных групп медицинских и фармацевтических товаров.
- 3. Организация хранения наркотических и психотропных веществ.
- 4. Основы материаловедения. Металлические и неметаллические материалы. Металлы и сплавы.
- 5. Основы материаловедения. Металлические и неметаллические материалы. Полимеры.
- 6. Тара и укупорочные средства. Основные элементы упаковки.
- 7. Тара и укупорочные средства. Элементы маркетингового анализа упаковки.
- 8. Организация хранения различных групп медицинских и фармацевтических товаров.
- 9. Организация хранения наркотических и психотропных веществ.
- 10. Организация хранения взрывоопасных и огнеопасных лекарственных препаратов.
- 11. Организация хранения иммунобиологических лекарственных препаратов.

Раздел 3. Товароведческий анализ медицинских и фармацевтических товаров.

- 1. Товародвижение и товароведческие операции в фармацевтических организациях.
- 2. Товароведческие операции в области поставки и приемки медицинской, фармацевтической и парафармацевтической продукции.
- 3. Характеристики качества товаров, используемых при проведении товароведческого анализа.
- 4. Товароведение. Товароведческие операции в аптечной сети.
- 5. Товародвижение. Логистические операции в аптечной сети.
- 6. Шовные материалы, медицинские иглы.
- 7. Инструменты и аппараты для инъекций, трансфузий, проколов, отсасываний.
- 8. Современные перевязочные средства.
- 9. Классификация и характеристика перевязочных средств
- 10. Общехирургические инструменты режущие, зажимные.
- 11. Общехирургические инструменты –расширяющие, оттесняющие и бужирующие.
- 12. Специальные медицинские инструменты нейрохирургические, офтальмологические.
- 13. Специальные медицинские инструменты риноларингологические, урологические, акушерскогинекологические.
- 14. Общеврачебные медицинские приборы и аппараты.
- 15. Современное медицинское оборудование.
- Раздел 4. Маркетинг медицинских и фармацевтических товаров.

	1.0
	1. Основы фармацевтического маркетинга.
	2. Общие подходы к исследованию фармацевтического
	маркетинга.
	3. Основы фармацевтического рынка и его особенности.
	4. Маркетинговые исследования в медицине и фармации.
	5. Маркетинг в медицине и фармации и его особенности.
	6. Ассортимент фармацевтических товаров.
	7. Информационное обеспечение маркетинговых исследований.
	8. Общие подходы к составлению плана маркетинговых
	исследований медицинских и фармацевтических товаров.
	9. Анализ интерпретации маркетинговых данных, стратегическое
	планирование.
	10. Современный зарубежный и отечественный
	фармацевтический рынок. Состояние, проблемы и перспективы развития.
	11. Перспективы развития российского фармацевтического рынка оптовых, аптечных организаций.
	12. Товары дополнительного аптечного ассортимента: БАДы.
	13. Основы фармацевтического маркетинга. Элементы
	маркетингового анализа фармацевтических товаров.
	14. Маркетинг в фармации и его особенности.
	15. Маркетинговые исследования в фармации
	16. Проведение маркетинговых исследований фармацевтических
	организаций и продуктов.
	17. Маркетинговые исследования в медицине и фармации.
	Ассортимент фармацевтических товаров.
	18. Ассортимент фармацевтических товаров, показатели
	ассортимента.
Виды учебной работы	Контактная работа обучающихся с преподавателем
	Аудиторная (виды):
	– лекции;
	 практические занятия.
	Внеаудиторная (виды):
	– консультации.
	копоультации.
	Самостоятельная работа
	– устная;
	- письменная;
	- практическая.
Форма промежуточного	APARTII IONUA.
контроля	ЭКЗАМЕН